



Bei uns bewegt sich
immer was.
Klar, bei 84.000
Waggons in Europa.



Bewegen, damit sich was bewegt.

Sales Manager (d/w/m) Intermodal im Bereich der Waggonvermietung

Deine Aufgaben:

- Aktive Betreuung von Bestandskunden und potenziellen Neukunden unter Berücksichtigung des gesamten Produktportfolios (z. B. R2L-Plattform)
- Identifikation und Akquise neuer Geschäftsmöglichkeiten im intermodalen Transportsektor
- Marktbeobachtung (Wettbewerb, neue Player, wirtschaftliche Entwicklung etc.)
- Auf- und Ausbau von nachhaltigen Kundenbeziehungen
- Erstellung von kundenspezifischen, bedarfsorientierten, individuellen Lösungen und Angeboten
- Abteilungsübergreifende Zusammenarbeit, z. B. im Bereich der Produktentwicklung, dem Vertriebsinnendienst und den zuständigen operativen Einheiten
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Veranstaltungen

Dein Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise ergänzt durch ein betriebswirtschaftliches oder wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Nachgewiesene Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich der Logistik
- Kundenorientierung, Vertriebsaffinität und Überzeugungsvermögen
- Grundlegende Kenntnisse in Intermodallogistik und intermodalen Güterströmen von Sattelhängern, Containern und Wechselbehältern
- Analytisches und strategisches Arbeiten sowie unternehmerische Kompetenzen
- Agiles Mindset und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Gutes Präsentations-, Moderations- und Kommunikationsvermögen, auf Deutsch und Englisch
- Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen
- Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen innerhalb Deutschlands (Firmenwagen auch zur privaten Nutzung wird gestellt)

VTG Rail Europe GmbH · Human Resources
Claudia Stern · Nagelsweg 34 · 20097 Hamburg